

Empresas & Finanzas

Renovalia, Vela y Everwood compran fotovoltaicas por 350 millones

Cerberus y Centerbridge redoblan su apuesta para consolidar el sector en España

Rubén Esteller / Araceli Muñoz
MADRID.

El sector de las energías renovables está cerrando multitud de operaciones de las consideradas fuera de radar que están sirviendo para consolidar el mapa sectorial con varios grandes jugadores tras la reforma energética del Gobierno.

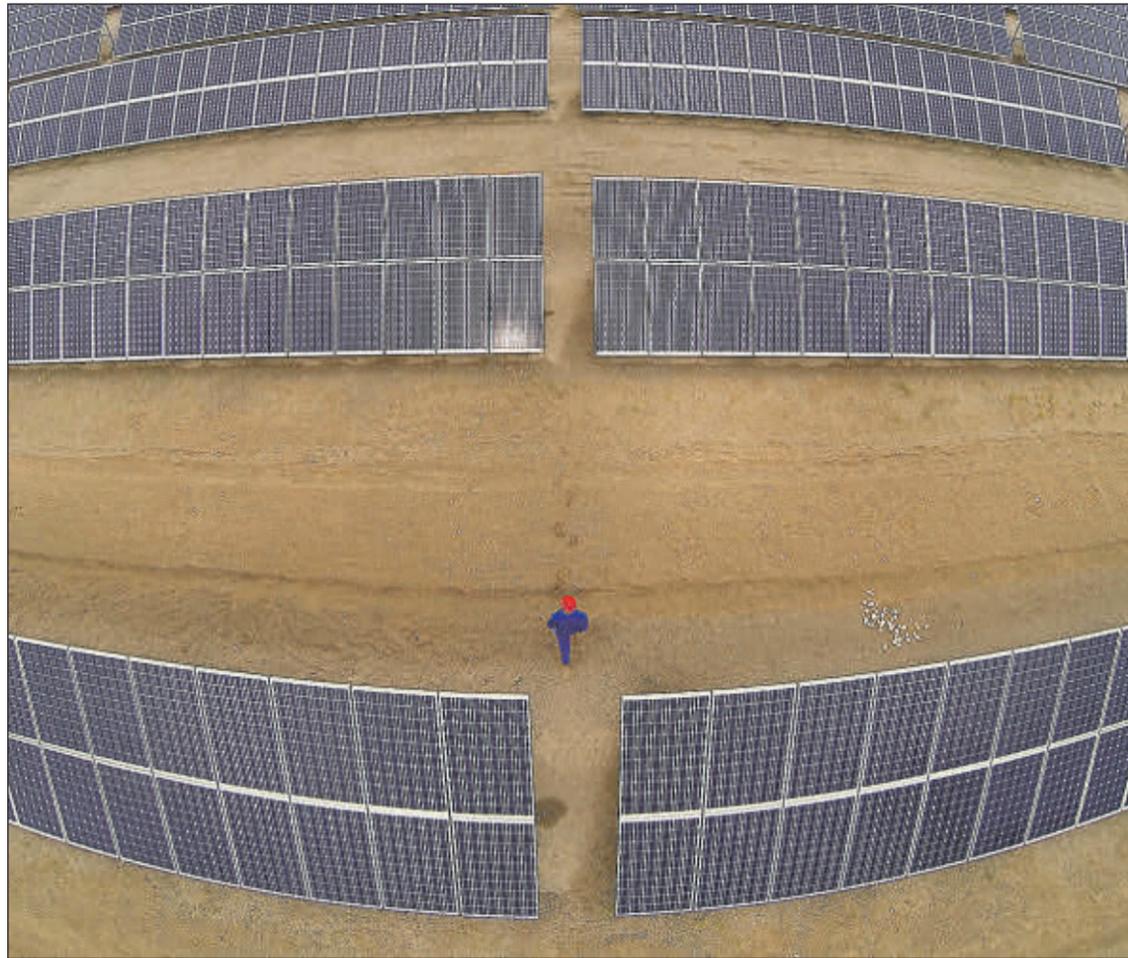
Los fondos de capital privado han llevado a cabo compras valoradas en cerca de 350 millones de euros en este último mes y medio, que han servido para reforzar los grandes vehículos de inversión: Vela Energy (Centerbridge y Qualitas Equity Partners), Renovalia (Cerberus) y para comenzar a consolidar otros como Everwood Capital.

La mayor operación llevada a cabo estos días es la protagonizada por Everwood Capital. El fondo ha cerrado la adquisición de una planta ubicada en Olmedilla de Alarcón (Cuenca), que cuenta con una potencia nominal total de 50 MW y de otra planta ubicada en Gerindote (Toledo), con una potencia nominal total de 900 kW.

La adquisición de las citadas instalaciones se ha financiado con una combinación de capital y préstamos bancarios con la colaboración del despacho Watson Farley, que ha actuado como asesor legal en la citada financiación.

Las compras han sido realizadas a través de la sociedad vehículo Everwood Fotovoltaica I SICCA, SA, gestionada por Everwood Capital, S.G.E.I.C.

El fondo Cerberus, a través de Renovalia, cerró, tal y como adelantó *elEconomista*, la compra de los 36,4 MW que tenía Prudential. Concretamente, las plantas incluidas en la operación son Tordesillas, con 11,7 MWp, ubicada en Valladolid; Valtierra I&II: 4,6 MWp y Valtierra



Una planta fotovoltaica. REUTERS

El Grupo GET ha vendido a Perwin la castellanense Cubiertas Solares Onda

III: 6,9 MWp, ubicadas en Navarra, así como Fontellas, con 8,6 MWp, en Navarra y Lasesa con 4,6 MWp ubicada en Huesca. Esta nueva operación viene a confirmar el posicio-

namiento de Cerberus en el sector de las energías renovables como uno de los grandes jugadores.

La operación ha contado con Watson Farley y Allen & Overy como asesores legales.

Compra a Shikun & Binui

Vela Energy, propiedad de Centerbridge y Qualitas, ha llegado también a un acuerdo para comprar a Shikun & Binui y a Sunflower una cartera de proyectos fotovoltaicos de 13 MW valorada en 45 millones de euros y eso que se encuentra en

pleno proceso para su venta. Shikun & Binui Energía Renovable opera tres parques solares fotovoltaicos en España, con un alcance total de 15 MWp, que le supusieron una inversión total de 100 millones de euros aproximadamente, según explica la compañía. La operación ha contado con la asesoría de Cuatrecasas.

Otra de las operaciones que se han cerrado en estos últimos días es la venta por parte del Grupo GET, propiedad de la Familia Navarro, de Cubiertas Solares Onda al fon-

do Perwyn. El despacho Araoz Rueda ha asesorado la operación del Grupo GET, que en este momento tiene tres líneas diferenciadas de negocio: la primera dedicada a *retail* con un modelo de negocio muy particular consistente en tiendas de conveniencia en Benidorm que aceptan libras esterlinas; una segunda línea de inmobiliario y, finalmente, una de fotovoltaicas.

Entre las operaciones de venta de pequeñas centrales figura también la venta de las plantas minihidráulicas que tenía la familia de la exvicepresidenta, María Teresa Fernández de la Vega. La compañía Saltos del Tiétar ha acabado en manos de Francisco Javier Balsategui de Talleres Aratz, tal y como adelantó este diario, en una operación asesorada por Albia Capital y que supone reforzar también los grupos presentes en este sector.

A lo largo del último año se han cerrado un buen número de grandes operaciones en renovables como la venta de la propia Renovalia a Cerberus por 1.000 millones, la adquisición de cuatro parques eólicos Sierra Sesnández, Loma del Capón, Magaz y Cova da Serpe II a Sinia Renovables, Comsa Renovables, Esif y Renovis por valor de 175 millones; y la adquisición de los parques eólicos Turó del Magré y Pujalt en Cataluña por valor aproximado de 100 millones, entre otros grandes movimientos.

Procesos abiertos

En estos momentos, en el mercado se trabaja ya en la operación de venta de Vela Energy, en la que están asesores como Deutsche Bank, y en la colocación de T-Solar, que mantiene negociaciones en exclusiva con el fondo I-Squared desde hace meses pero sigue pendiente de llegar al cierre de la operación.

Asimismo, el Grupo Villar Mir ha puesto en venta la cartera de plantas hidroeléctricas, en una operación que puede rondar los 800-1.000 millones. Gestamp tiene encargado a Bank of America Merrill Lynch la búsqueda de un comprador para su negocio eólico y de biomasa después de que en el primer intento las ofertas recibidas fueran consideradas insuficientes por la compañías de la familia Riberas.

Bridgepoint se hace con Sapec Agro por 456 millones

La firma es líder en Iberia en herbicidas, pesticidas y fertilizantes

Araceli Muñoz MADRID.

La firma de capital privado Bridgepoint ha cerrado la compra de Sapec Agro Business, compañía líder en el mercado ibérico en productos de protección para cultivos sin

patente (herbicidas o pesticidas), así como en nutrición de cultivos especializada (fertilizantes). La operación está valorada en 456 millones y está sujeta todavía a la aprobación por parte de las autoridades de competencia correspondientes.

Sapec Agro Business –propiedad hasta el momento del grupo luso Sapec, que cotiza en la Bolsa de Bruselas y desembarcó en España hace casi dos décadas– cerró el pasado ejercicio con un beneficio de

223 millones de euros y comercializa sus productos en más de 70 países.

El consejero delegado de la firma, Eric van Innis, que seguirá al frente junto a Bridgepoint, explicó que “nuestro objetivo es acelerar el crecimiento del negocio mediante la apertura y creación de nuevos mercados y la consecución de nuevos avances basados en el I+D. Estamos en un momento emocionante en lo que continúa siendo un mer-

cado atractivo y con potencial de crecimiento a largo plazo”.

En palabras de Héctor Pérez, socio de Bridgepoint, “el desempeño de Sapec Agro Business hasta la fecha ha sido robusto y, actualmente, la firma está preparada para acelerar su crecimiento y ganar tamaño, aprovechando la consolidación de su mercado”.

La operación ha sido financiada por BNP Paribas, Société Générale, Crédit Agricole CIB, HSBC, Ra-

bank y Mizuho. El fondo de capital privado ha sido asesorado por HSBC (*corporate finance*), PwC (auditoría de cliente, auditoría financiera, fiscal y laboral), Freshfields (legal), ERM (ESG), Willis (seguros); mientras que el equipo directivo ha trabajado con Jamieson & Basabe y KPMG. Por su parte, el vendedor ha contado con la ayuda de Lazard (*corporate finance*), E&Y (auditoría financiera, fiscal) y Uría Menéndez (legal).