

## REDES Y ALIANZAS INTERNACIONALES DE LOS DESPACHOS ESPAÑOLES\*

Bufete	Redes/alianzas	Bufete	Redes/alianzas
Abdón Pedrajas & Molero	Ellint	Lupicinio	-
Adarve	Telfa	Lener	Biologis, Unilaw
AGM	Lawrope	Marimón	Transatlantic Law International
Albiñana & Suárez de Lezo	CMS	Martínez-Echevarría Ferrero	-
Araoz & Rueda	-	Mazars	Praxity
Auren	Antea	Monereo Meyer Marinello	CBBL, Advoselect, Int. Referral
Broseta	Nueva alianza en Latinoamérica	Nicea	Eversheds International
Ceca Magán	Cicero	Pedrosa Lagos	PL Group
Cremades & Calvo Sotelo	Advoc y INFL	Pérez-Llorca	-
Cuatrecasas, Gonçalves Pereira	World Law Group y European N.	Ramón y Cajal	-
Dutilh	-	RHGR	Ontier
Ecija	Meritas	Roca Junyent	TerraLex y European Alliance
Garrigues <sup>(1)</sup>	Taxand	Rousaud Costas Duran	The Interlex Group y LAW (Lawyers Associated Worldwide)
Gómez-Acebo & Pombo	-	Sagardoy	Ius Laboris
Jausas	Conférence Bleue, IBLC, IUROPE y L2B Aviation	Uría Menéndez	Lex Mundi

(\*) Selección de los 30 despachos españoles con más facturación de España y negocio en el exterior, según el ranking de EXPANSIÓN. Los que no pertenecen a redes o alianzas apuestan sólo por acuerdos puntuales "best friends" en cada país u oficinas propias. (1) Garrigues también pertenecía hasta 2013 a la alianza iberoamericana Affinitas. Fuente: Elaboración propia

### Sólo siete de treinta de los principales despachos españoles no está presente en alguna red o alianza

que mejor funcionen en cada jurisdicción. Son, por ejemplo, Gómez-Acebo & Pombo, Pérez-Llorca, Araoz & Rueda, Lupicinio, Dutilh o Ramón y Cajal. Algunos han formado

do, donde contamos con oficina propia. En otras áreas más específicas, como propiedad intelectual o fiscal, trabajamos con *boutiques* especializadas", explica el socio Fernando de las Cuevas.

#### Tendencia

Está claro que no hay un único modelo válido, pero la tendencia de las firmas en España es incrementar la presencia en alianzas y no sólo trabajar con *best friends* en acuerdos puntuales. Por ejemplo,

deseado para las firmas españolas. RHGR, una de las más activas en el exterior, ha creado el bufete global Ontier, a base de comprar porcentajes de firmas de cada país, muchas de ellas en el continente americano. Garrigues, el mayor despacho de España, decidió este año romper con la alianza que había promovido en esta región, Affinitas, para abrir sus oficinas propias donde ejercerá derecho local –ya lo ha hecho en Colombia y México–, en un nuevo mode-